

WINDYKACJA BEZ PRAWNIKA

Oferta na wynajem trenerów



KHG
GROUP

Formuła szkolenia



Szkolenie realizowane jest w formie interaktywnej, w kameralnej grupie, pozwalającej na indywidualne podejście wykładowcy do Uczestników zajęć.

Grupa docelowa



Do udziału w szkoleniu zapraszamy:

- przedsiębiorców ;
- pracowników windykacji;
- księgowych;
- pracowników spółdzielni i wspólnot mieszkaniowych;
- administratorów nieruchomości ;
- osoby zainteresowane powyższym tematem.

Cel i zakres szkolenia



Celem szkolenia jest nabycie praktycznych umiejętności w windykacji przedsądowej i sądowej dłużników. Osoba uczestnicząca w szkoleniu nabeździe umiejętności w zakresie:

- diagnozowania sytuacji, gdy osoba nie będzie płaciła zobowiązania;
- przeprowadzania rozmów windykacyjnych;
- samodzielnego przygotowania wezwań do zapłaty oraz pozwu do sądu;

co ograniczy:

- zakres zadłużeń klientów;
- zminimalizuje potrzebę korzystania z kancelarii adwokackich/radcowskich do sytuacji gdy jest ona już naprawdę potrzebna oraz rozpoznać ten moment;
- opłaty sądowe.



Prowadzący

MACIEJ BATOR

Prawnik, ukończył stacjonarne studia I stopnia na kierunku administracja oraz pięcioletnie, jednolite studia na kierunku prawo na Wydziale Prawa, Administracji i Ekonomii Uniwersytetu Wrocławskiego. Od ponad 11 lat zajmuje się windykacją należności konsumenckich oraz przedsiębiorców w szczególności na drodze postępowania egzekucyjnego.

W swojej pracy zawodowej zajmuje się obsługą spółek w zakresie dochodzenia należności, analiza i wycena nieruchomości, windykacja na etapie przedsądowym, sądowym, egzekucyjnym oraz antywindykacją.



RAFAŁ KUPIETA

Absolwent studiów prawniczych na Uniwersytecie Wrocławskim. Od 2006 r. prowadzi własną Kancelarię. Aplikację radcowską ukończył w roku 2011. Zarządza Kancelarią.

Specjalizuje się w prawie gospodarczym – w szczególności związanym z procesem inwestycji w budownictwie oraz postępowaniem egzekucyjnym i wywiadem gospodarczym.

W Kancelarii zajmuje się doradztwem gospodarczym, negocjacjami oraz udziałem w terenowych czynnościach egzekucyjnych.





Program szkolenia

1 BRAK ZAPŁATY OD KLIENTÓW. CZY KIEROWAĆ SPRAWĘ DO SĄDU? WPROWADZENIE.

2 Z KIM MAM DO CZYNIENIA?

- Rodzaje kontrahentów;
- Co można się o nich szybko dowiedzieć;
- Jak łatwo zabezpieczyć wiarytelność przy zawarciu umowy;
- Raport gospodarczy;

3 BRAK ZAPŁATY – CO ROBIĆ?

- Kiedy reagować;
- Przeprowadzenie rozmowy telefonicznej;
- Sporządzenie wezwania do zapłaty;
- Brak odpowiedzi od dłużnika;
- Dowody na wagę złota;
- Ulga za złe długi;

4 CZAS NA POZEW!

- Alternatywa – windykacja terenowa;
- Nie chcę jeszcze pozywać, a dług się przedawnia;
- Rodzaje postępowań;
- Który wybrać;
- Jak sporządzić pozew: Elektroniczne postępowanie upominawcze, Postępowanie upominawcze uproszczone, Postępowanie upominawcze, Postępowanie nakazowe;
- Sprzeciw, prawomocność i wykonalność;
- Kiedy potrzebna jest kancelaria;

5 CO JAK DALEJ NIE PŁACI?

- Napisanie wniosku egzekucyjnego do komornika;
- Rola sąsiadów, pracodawcy, otoczenia...
- Bezskuteczność egzekucji, a koszty uzyskania przychodu;
- Kiedy znowu zrobić egzekucję;
- Odpowiedzialność członków zarządu;

Informacje organizacyjne



Na kilka dni przed terminem wydarzenia skontaktujemy się z Państwem, aby poznać Państwa oczekiwania, dotychczasowe doświadczenia i umiejętności, co pozwoli nam na częściowe dopasowanie programu szkolenia do Państwa potrzeb.

Harmonogram



szkolenie może trwać **od 3 do 8 godzin**
(w zależności od preferencji Klienta)



w formule warsztatowej uczestniczy do 15 osób,
w szkoleniach otwartych ilość uczestników limitowana
jest wielkością sali



w zależności od preferencji Klienta i długości
szkolenia
zapewniamy napoje i poczęstunek

Cena



Cena jest określana indywidualnie, po przedstawieniu oczekiwań Klienta.

Cena zawiera:

- *uczestnictwo w szkoleniu,*
- *materiały dydaktyczne,*
- *materiały piśmiennicze,*
- *dyplom potwierdzający ukończenie szkolenia,*
- *konsultacje poszkoleniowe.*

Kontakt



Zachęcamy do kontaktu telefonicznego i mailowego.
Chętnie odpowiemy na wszelkie pytania!



+48 604 712 604



ul. Dmowskiego 3/9
Wrocław



zapisy online:
sekretariat@khg.pl